



מכללת R.E.S

למידה • עשיה • הגשמה

קורס מכירות פרונטאלי

שוק בתנאי תחרות גוברת, עולם ללא ודאות תעסוקתית, מטוטלת כלכלית ובלב כל אלה המקצוע שתמיד נדרש והמיומנות שחשובה יותר מתמיד - **מכירות או לא להיות**

הלימודים הינם לימודי ערב
פעם בשבוע מ-18:00-21:00



אימון מנטליות לביצועי שיא הבסיס למכירות

1 שיעור

מודל המכירה בארבע צבעי תקשורת - למכור לאישיות הלקוח

2 שיעור

במקום תסריט מכירה מודל מכירה - שבעת הצעדים למכירה מנצחת

3 שיעור

השגת לידים קרים, חמים וכושרים למכירות

4 שיעור

שיטות הצגת מוצר / שירות תוך שימוש במדעי המוח

5 שיעור

שיטות מיוחדות להתמודדות עם התנגדויות ושיטות סגירה ומכירה צולבת

6 שיעור